

Δημοσίευση αγγελίας για εργοδότηση στην ιστοσελίδα ΕΤΕΚ

Επάγγελμα/ Κλάδος*:

Ηλεκτρολόγος μηχανικός

Εργοδότης*:

Suntechnics Ltd

Τίτλος θέσης*:

Sales & Project Engineer

Απαιτούμενα προσόντα και εμπειρία*:

ΚΑΘΗΚΟΝΤΑ

- Υπεύθυνος για την επιτυχή υλοποίηση της πολιτικής, των σχεδίων και των στόχων πωλήσεων της Εταιρείας που υπάγονται στην περιοχή ευθύνης του
- Να είναι σε θέση να προωθήσει υπηρεσίες και προϊόντα σε ευέλικτα πακέτα προσφορών ανάλογα με τις ανάγκες κάθε πελάτη
- Εκπόνηση μελετών και ετοιμασία προσφορών σύμφωνα με τις ανάγκες του πελάτη
- Υποβάλλει και παρακολουθεί προσφορές σε πελάτες
- Ενημερώνει τους πελάτες για νέα προϊόντα του Ομίλου
- Εξετάζει παράπονα πελατών και σε συνεργασία με άλλους αρμόδιους (ομάδα τεχνικής υποστήριξης), να προτείνει λύσεις και να φροντίζει να λαμβάνονται τα αναγκαία διορθωτικά μέτρα
- Να ενημερώνει τους πελάτες για τυχόν καθυστερήσεις
- Να είναι σε θέση όπου χρειαστεί να επιβλέπει την ορθότητα της εγκατάστασης με το πέρας των εργασιών και να προσκομίζει συγκεκριμένη αναφορά που αφορά την εγκατάσταση
- Ανάπτυξη και διαχείριση νέου και υφιστάμενου πελατολογίου
- Υλοποιεί και εφαρμόζει τα εγκεκριμένα προγράμματα μάρκετινγκ και πωλήσεων
- Να φροντίζει σε συνεργασία με τον Υπεύθυνο Λογιστηρίου για την είσπραξη των οφειλόμενων ποσών που προέκυψαν από τις πωλήσεις προϊόντων της Εταιρείας, όπου εφαρμόζεται

ΠΡΟΣΟΝΤΑ

- Πτυχίο Ηλεκτρολόγου Μηχανικού
- Εμπειρία τουλάχιστον 2 ετών στις πωλήσεις
- Πολύ καλή γνώση Ελληνικής και Αγγλικής γλώσσας
- Μέλος του Επιστημονικού και Τεχνικού Επιμελητηρίου Κύπρου (ΕΤΕΚ)
- Να είναι εγγεγραμμένος στο μητρώο ηλεκτρομηχανολογικών υπηρεσιών (ΗΜΥ) σαν Ηλεκτρολόγος Μηχανικός
- Άδεια Εγκαταστάτη Φ/Β συστημάτων θα θεωρείται επιπρόσθετο προσόν
- Γνώσεις λογισμικών Autocad, PVsyst, PVcase MS Project, BIM θα θεωρηθεί ως πλεονέκτημα
- Καλή γνώση Ηλεκτρονικών Υπολογιστών (Microsoft Office)
- Ακέραιος και ομαδικός χαρακτήρας

- Οργανωτικές και επικοινωνιακές δεξιότητες
- Υπευθυνότητα και επαγγελματισμός
- Άδεια οδήγησης
- Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις

Ωφελήματα:

- Bonus Scheme
- Άδεια Γενεθλίων
- Εκπαιδευτικό πρόγραμμα
- Διοργάνωση Green Activities
- 13ος μισθός
- 21 ημέρες άδεια
- Ευκαιρίες ανέλιξης
- Επιχορήγηση Έκδοσης Επαγγελματικών Αδειών
- Ευέλικτο ωράριο
- Εκπαίδευση για προσωπική και επαγγελματική βελτίωση (συμμετοχή σε Cambridge Executive Education Programmes, Single Modules Studies του CIM και υποτροφία για MBA ή MSc.

Επαρχία Εργοδότησης:

Λεμεσός, Λάρνακα, Λευκωσία

Άλλες πληροφορίες:

Υποβολή αιτήσεων*:

Αν ενδιαφέρεσαι για τη θέση, μπορείς να μας στείλεις το βιογραφικό σου σημείωμα στο e-mail: info@greenenergy.com.cy αναφέροντας τον τίτλο "Sales & Project Engineer".

Όλες οι αιτήσεις θα εξεταστούν και θα τύχουν άκρας εμπιστευτικότητας.