

## **Δημοσίευση αγγελίας για εργοδότηση στην ιστοσελίδα ΕΤΕΚ**

### **Επάγγελμα/ Κλάδος\*:**

Ηλεκτρολόγος Μηχανικός

### **Εργοδότης\*:**

GG GREEN ENERGY GROUP LTD

### **Τίτλος θέσης\*:**

Sales & Project Engineer

### **Απαιτούμενα προσόντα και εμπειρία\*:**

#### **ΚΑΘΗΚΟΝΤΑ**

- Υπεύθυνος για την επιτυχή υλοποίηση της πολιτικής, των σχεδίων και των στόχων πωλήσεων της Εταιρείας που υπάγονται στην περιοχή ευθύνης του
- Να είναι σε θέση να προωθήσει υπηρεσίες και προϊόντα σε ευέλικτα πακέτα προσφορών ανάλογα με τις ανάγκες κάθε πελάτη
- Εκπόνηση μελετών και ετοιμασία προσφορών σύμφωνα με τις ανάγκες του πελάτη
- Υποβάλλει και παρακολουθεί προσφορές σε πελάτες
- Ενημερώνει τους πελάτες για νέα προϊόντα του Ομίλου
- Εξετάζει παράπονα πελατών και σε συνεργασία με άλλους αρμόδιους (ομάδα τεχνικής υποστήριξης), να προτείνει λύσεις και να φροντίζει να λαμβάνονται τα αναγκαία διορθωτικά μέτρα
- Να ενημερώνει τους πελάτες για τυχόν καθυστερήσεις
- Να είναι σε θέση όπου χρειαστεί να επιβλέπει την ορθότητα της εγκατάστασης με το πέρας των εργασιών και να προσκομίζει συγκεκριμένη αναφορά που αφορά την εγκατάσταση
- Ανάπτυξη και διαχείριση νέου και υφιστάμενου πελατολογίου
- Υλοποιεί και εφαρμόζει τα εγκεκριμένα προγράμματα μάρκετινγκ και πωλήσεων
- Να φροντίζει σε συνεργασία με τον Υπεύθυνο Λογιστηρίου για την είσπραξη των οφειλόμενων ποσών που προέκυψαν από τις πωλήσεις προϊόντων της Εταιρείας, όπου εφαρμόζεται

#### **ΠΡΟΣΟΝΤΑ**

- Πτυχίο Ηλεκτρολόγου Μηχανικού
- Εμπειρία τουλάχιστον 2 ετών στις πωλήσεις
- Πολύ καλή γνώση Ελληνικής και Αγγλικής γλώσσας
- Μέλος του Επιστημονικού και Τεχνικού Επιμελητηρίου Κύπρου (ΕΤΕΚ)
- Να είναι εγγεγραμμένος στο μητρώο ηλεκτρομηχανολογικών υπηρεσιών (ΗΜΥ) σαν Ηλεκτρολόγος Μηχανικός
- Άδεια Εγκαταστάτη Φ/Β συστημάτων θα θεωρείται επιπρόσθετο προσόν

- Γνώσεις λογισμικών Autocad, PVsyst, PVcase MS Project, BIM θα θεωρηθεί ως πλεονέκτημα
- Καλή γνώση Ηλεκτρονικών Υπολογιστών (Microsoft Office)
- Ακέραιος και ομαδικός χαρακτήρας
- Οργανωτικές και επικοινωνιακές δεξιότητες
- Υπευθυνότητα και επαγγελματισμός
- Άδεια οδήγησης
- Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις

### **Ωφελήματα:**

- Bonus Scheme
- Άδεια Γενεθλίων
- Εκπαιδευτικό πρόγραμμα
- Διοργάνωση Green Activities
- 13ος μισθός
- 21 ημέρες άδεια
- Ευκαιρίες ανέλιξης
- Επιχορήγηση Έκδοσης Επαγγελματικών Αδειών
- Ευέλικτο ωράριο
- Εκπαίδευση για προσωπική και επαγγελματική βελτίωση (συμμετοχή σε Cambridge Executive Education Programmes, Single Modules Studies του CIM και υποτροφία για MBA ή MSc

### **Επαρχία Εργοδότησης:**

Λεμεσό, Λευκωσία, Λάρνακα

### **Υποβολή αιτήσεων\*:**

Αν ενδιαφέρεσαι για τη θέση, μπορείς να μας στείλεις το βιογραφικό σου σημείωμα στο e-mail: [info@greenenergy.com.cy](mailto:info@greenenergy.com.cy) αναφέροντας τον τίτλο “ SALES & PROJECT ENGINEER ”.

Όλες οι αιτήσεις θα εξεταστούν και θα τύχουν άκρας εμπιστευτικότητας.